



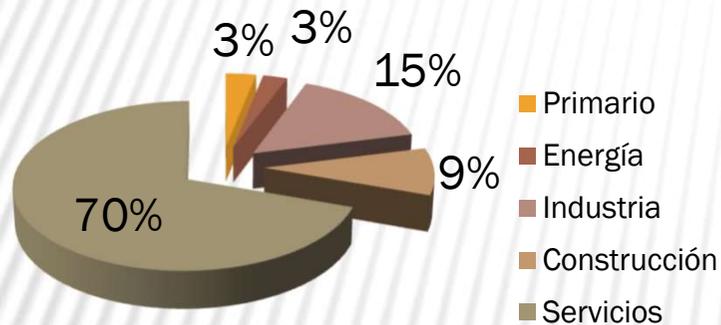
DIVERSIFICACIÓN EMPRESARIAL HACIA NEGOCIOS DE BASE TECNOLÓGICA

Antonia Mercedes García Cabrera
María Gracia García Soto

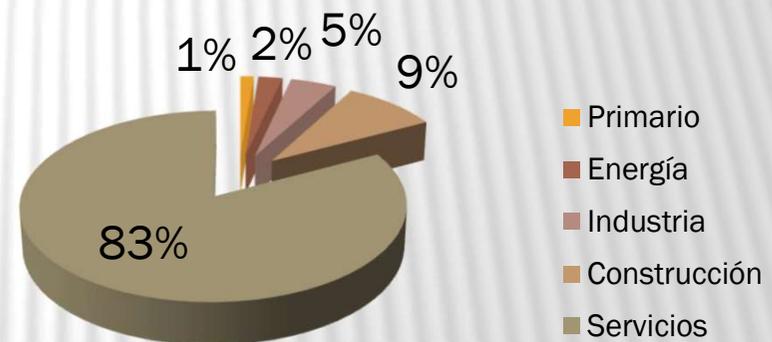
Universidad de Las Palmas de Gran Canaria

DISTRIBUCIÓN SECTORIAL DE LA ECONOMÍA CANARIA (2008)

España



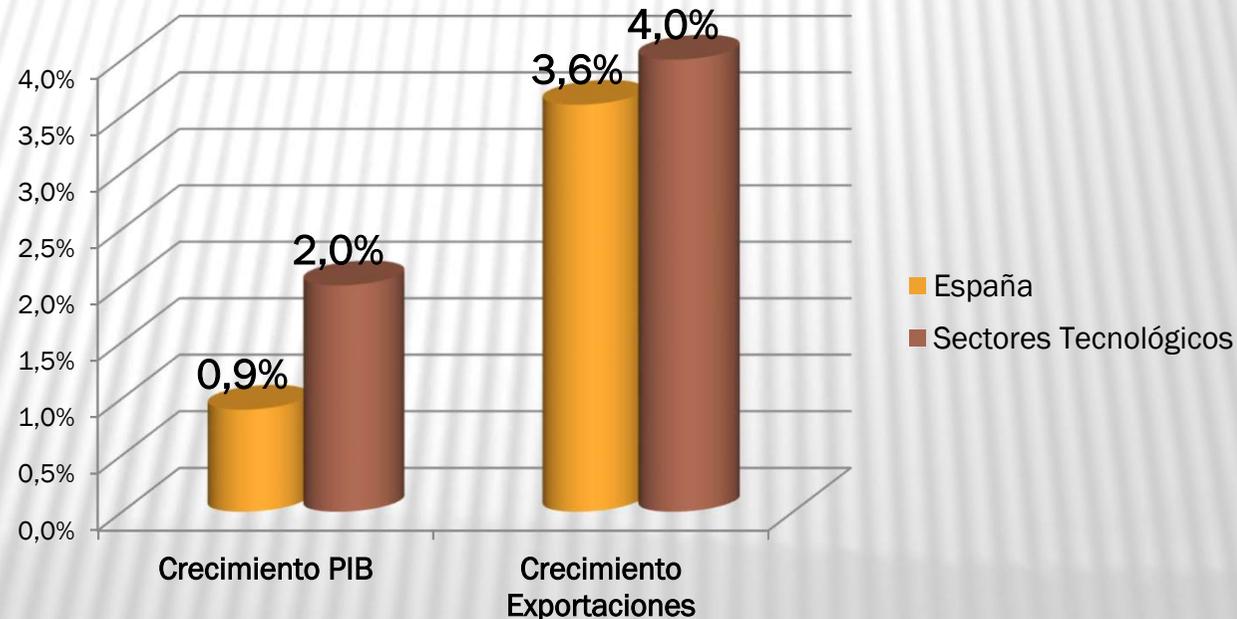
Canarias



¿Hacia qué nuevos sectores deberíamos diversificarnos?

SECTORES BASADOS EN LA INNOVACIÓN, EL CONOCIMIENTO Y LA TECNOLOGÍA

- ✘ Sectores para los que la situación geográfica de Canarias no representa un hándicap tan relevante.
- ✘ Sectores que están demostrando resistir bien en momentos de crisis.



¿A qué tipo de empresas hacemos referencia?

EMPRESA DE BASE TECNOLÓGICA: EBT

- ✘ Empresas que operan en sectores manufactureros de media y alta tecnología (farmacéuticas, químicas, informática, etc).
- ✘ Empresas que prestan servicios basados en la tecnología.
- ✘ Empresas electrónicas.

¿A qué se dedican estas empresas?

MI VOLUNTAD: WWW.MIVOLUNTAD.COM

- ✘ Idea de negocio: Ofrecer un servicio de albacea virtual.



[Servicios](#) [Último adiós](#) [Registro](#) [Cartas públicas](#) [Acerca de](#) [Prensa](#)

Mis últimas palabras

Mis cartas

Mi biografía

Mi sepelio

Mi legado

Mis contraseñas

Mi despedida

Cartas públicas

Mis deudas

Nombre

Apellidos

Dni // Pasaporte

Email

Usuario

Contraseña

Fecha Nac.

Sexo

Teléfono *

Móvil *

Dirección *

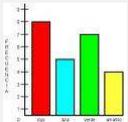
C. Postal

País

WWW.MYBESTOPTION.ES



ADSL



COMPARA RÁPIDO

- ✘ Idea de negocio: compara tarifas ADSL, telefonía, etc. y ofrece el servicio de contratación.



TELEFONÍA FIJA



COMPARA RÁPIDO

- ✘ Inversión inicial: 500.000 €
- ✘ Desarrollo del negocio: opera en España y a partir de 2010 exportará a Europa

CONCERT LIVE: WWW.CONCERTLIVE.CO.UK



- ✘ Idea de negocio: reproducción de conciertos. Distribución física (al final del concierto) y a través de la red.



- ✘ Inversión inicial: 450.000 €
- ✘ Desarrollo del negocio: 1,5 millones de beneficios (2005-2008)

BRAINSTORM MULTIMEDIA: WWW.BRAINSTORM.ES

- ✘ Idea de negocio: Software que permite ver en televisión gráficos en tiempo real, crea platós virtuales de tv y para rodaje en cine.



- ✘ Proyecto inicial: proyecto fin de carrera
- ✘ Desarrollo del negocio: Entre sus clientes actuales se encuentran NBC, Reuters, CNBC, ESPN, BBC o Al jazera.

¿Qué tienen en común estas empresas?

CARACTERÍSTICAS DE LAS EBTS

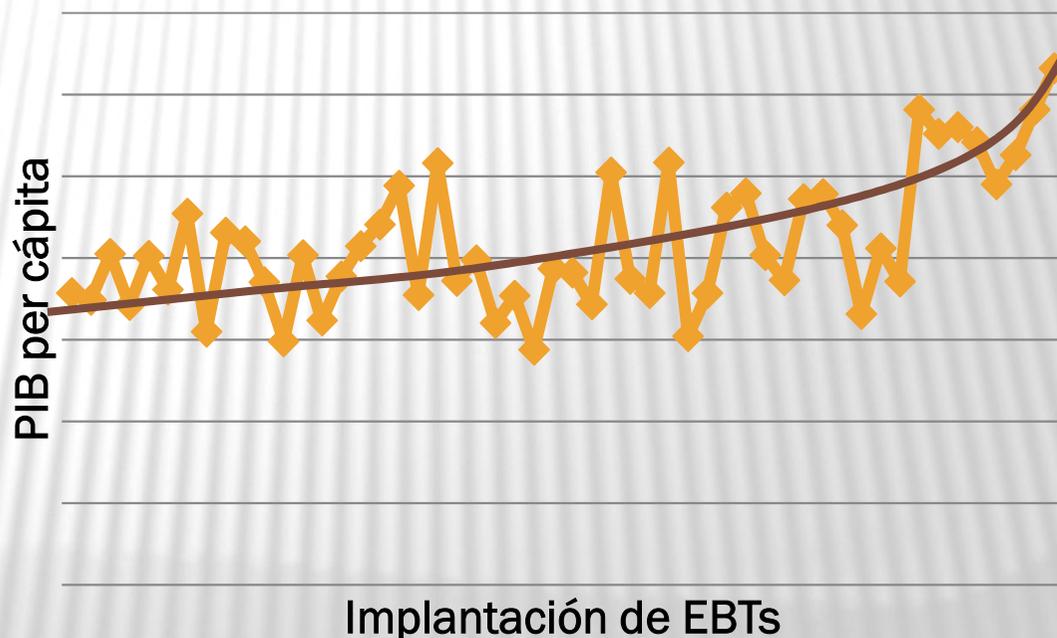
Sector	Organización y procesos	Capital Humano
Complejo e innovador.	Elevado grado de actualización en tecnologías.	Altas capacidades y nivel educativo.
Dinámico.	Negocios innovadores.	Alta capacidad de aprendizaje.
Cambios rápidos y continuos.	Productos de alto valor añadido.	Personalidad innovadora y emprendedora.
	Cortos ciclos de vida de los productos y servicios.	
	Capacidad para adaptarse rápidamente.	
	Inversión en I+D elevada.	

¿Qué beneficios aportan a un territorio?

APORTACIONES DE LA EBT A LOS TERRITORIOS EN QUE SE IMPLANTAN

- ✘ Generan empleo de calidad.
- ✘ Atraen a otras industrias a la región.
- ✘ Fomentan la cultura emprendedora.

- ✘ Favorecen el crecimiento económico



¿Están las AAPP interesadas en su desarrollo?

APOYO AL DESARROLLO DE EBTS EN CANARIAS

Líneas de actuación	Organismos
Emprendimiento	ITC Cabildos insulares Universidades canarias Fundaciones universitarias Unidades de promoción de empresas (UPE) Federación Canaria de desarrollo rural Cámaras de comercio
Generadores de I+D+i	Grupos y centros de investigación de las universidades Parque científico-tecnológico ITC Instituto Astrofísico de Canarias Instituto Canario de Ciencias Marina Fundación Canaria de Investigación y Salud
Transferencia de tecnología	Oficinas de transferencia de resultados de investigación (OTRI) Unidades de promoción de la Innovación (UPI) Centro de enlace para la innovación del Sur
Innovación empresarial	ITC Fundaciones universitarias
Participación en proyectos europeos	Red Pymera
Expansión hacia mercados exteriores	ICEX Proexca Cámaras de Comercio

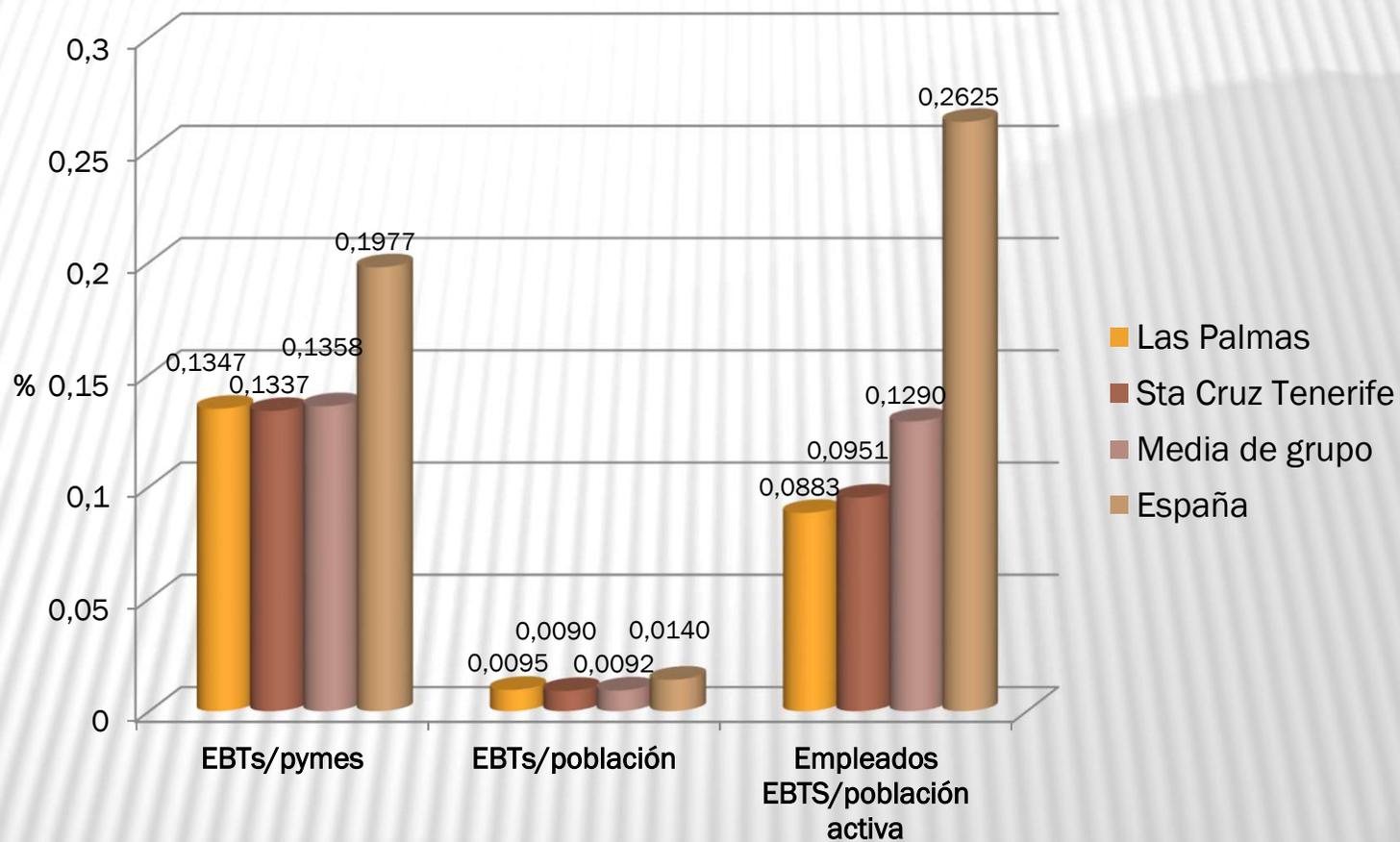
¿Cuál es la situación de Canarias en EBTS?

CANARIAS EN EL CONTEXTO NACIONAL

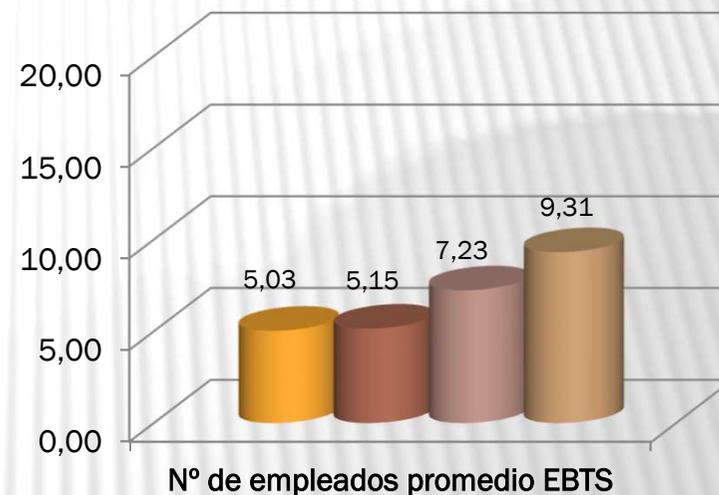
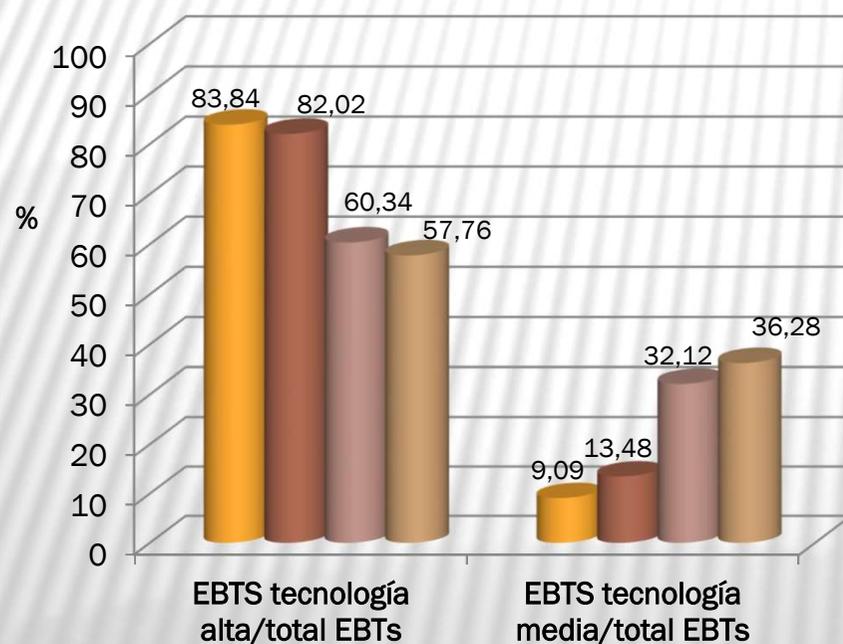


¿Y cuál es las situación de Las Palmas?

DESARROLLO DE EBTS EN LAS PALMAS (2007)



DESARROLLO DE EBTS EN LAS PALMAS (2007)



- Las Palmas
- Sta Cruz Tenerife
- Media de grupo
- España

¿Existen EBTS grancanarias reconocidas?

AENTOS CONSULTING S.L.

- ✘ Idea de negocio: Desarrollo de software a medida, outsourcing y nearshoring.
- ✘ Productos/servicios: aplicaciones para productos médicos y para dispositivos móviles, portales web de salud, sistemas de telemedicina, consultoría tecnológica.
- ✘ Clientes: sector turístico, salud pública y privada, logística y producción.



- ✘ Reconocimiento: I Premio del Emprendedor de Canarias 2008.

DESARROLLOS TECNOLÓGICOS E-PYME

- ✘ Idea de negocio: Desarrollo de aplicaciones web de cierta complejidad: administración electrónica, firma digital, e-commerce, ...



- ✘ Desarrollo del negocio: Nacida en el vivero de empresas del ITC, la ULPGC y el Cabildo de Gran Canaria, ha pasado de 3 a 15 empleados.

- ✘ Reconocimiento: «Foro de inversión en iniciativas empresariales de pymes y emprendedores».



MHP SISTEMAS DE CONTROL, S.L.

- ✘ Idea de negocio: servicios informáticos con tratamiento de datos (control de presencia, aplicaciones informáticas a medida, ...).



- ✘ Crecimiento empresarial: delegaciones en Madrid, Barcelona, Valencia, Lanzarote, Tenerife y Gran Canaria.



- ✘ Reconocimiento: «Empresario de éxito 2008» en la XIII Convocatoria de los Premios FYDE-CajaCanarias-Consejería de Economía y Hacienda.

Pero...¿Qué beneficios aportan al empresario?

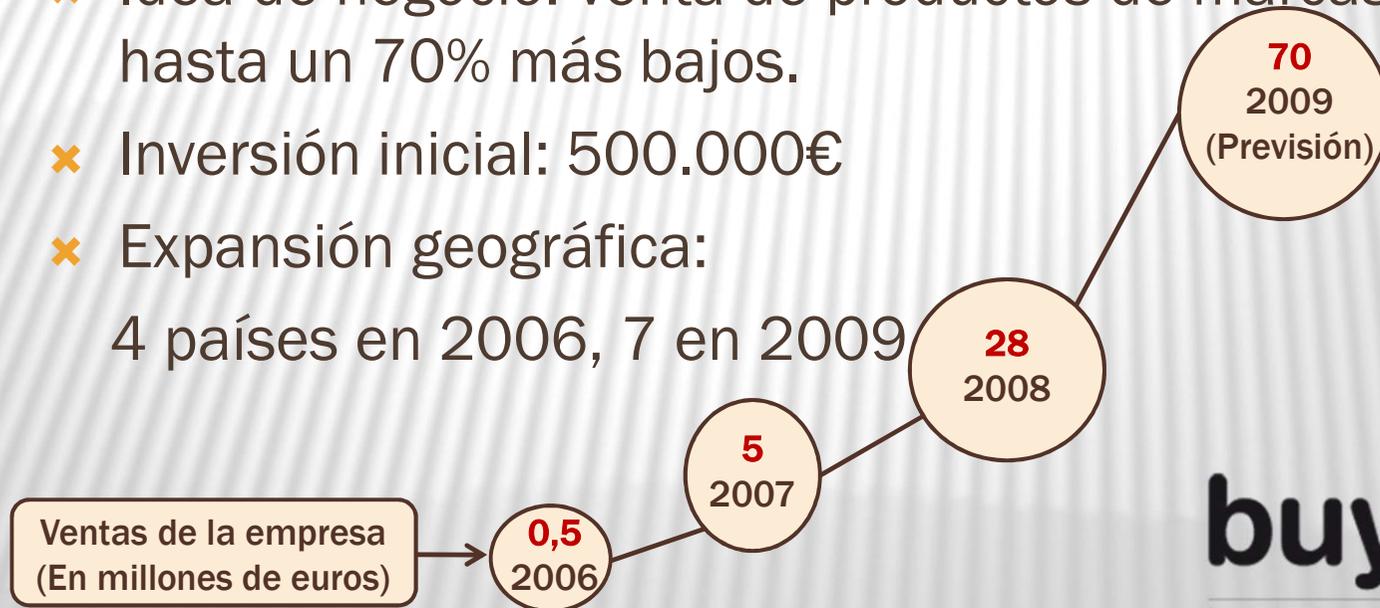
VENTAJAS DE LOS NEGOCIOS TECNOLÓGICOS

Característica EBT	Ventajas del negocio
	Menor necesidad de recursos
	Facilidad de acceso a nuevos mercados geográficos
	Conocimiento de las especificidades de los mercados locales
	Acceso a socios internacionales
Elevado uso de las TICs y de Internet	Coordinación entre las unidades de negocio y/o delegaciones de una empresa
	Menores costes operativos
	Reducción de costes de publicidad y marketing
	Menor necesidad de intermediarios para la distribución
Carácter intangible de la actividad	Menores costes de distribución

¿Qué resultados pueden derivarse de estas ventajas?

RESULTADOS POTENCIALES DE LOS NEGOCIOS TECNOLÓGICOS

- ✘ Mayor facilidad para la expansión geográfica.
- ✘ Tasas de crecimiento elevadas.
- ✘ Alto potencial de rentabilidad.
- ✘ Idea de negocio: venta de productos de marcas de lujo a precios hasta un 70% más bajos.
- ✘ Inversión inicial: 500.000€
- ✘ Expansión geográfica:
4 países en 2006, 7 en 2009



¿Todas las EBTs pueden disfrutar de estos resultados?

FACTORES CRÍTICOS DE ÉXITO DE LA EBT

Característica EBT	Factores críticos de éxito
Ciclos de vida cortos en productos y servicios	Renovación continua de la oferta: necesidad de ideas innovadoras
Elevados costes de I+D	Necesidad de un tamaño mínimo eficiente Financiación estable que apoye negocios de riesgo
Exigencia de las empresas de capital riesgo	Alta tasas de crecimiento del negocio
Pequeño tamaño y juventud de la EBT	Apoyo en redes de trabajo efectivas
Actuación en mercados de tecnología avanzada, dinámicos y complejos	Gestión competente y estrategias claras Conocimientos amplios y complementarios Amplia capacidad de aprendizaje Habilidad para el establecimiento de redes
Gestionadas por tecnólogos	Necesidad de ayuda gestora Necesidad de apoyos comerciales

¿Se puede crear una EBT sin ser un tecnólogo?

HABILIDADES DEL DIRECTIVO NO TECNÓLOGO

- ✘ Conocer y entender qué permiten hacer las diferentes tecnologías y mantenerse actualizado.
- ✘ Saber identificar, con creatividad y sentido del negocio, las fuentes de diferenciación y creación de valor (nuevas formas de hacer el negocio con la tecnología).
- ✘ Saber cómo liderar y gestionar la implantación de su estrategia y la aplicación de las nuevas tecnologías.

¿Existen emprendedores no tecnólogos con EBTs de éxito?

GUÍAGPS: DOS SOCIOS NO TECNÓLOGOS



- ✘ Idea de negocio: Ofrecer a los consumidores de navegadores la localización exacta de hoteles, gasolineras, tiendas, bancos, etc... con información actualizada y contrastada.

- ✘ Fecha de constitución: 2005
- ✘ Clientes: IKEA, BP, McDonalds, pymes, etc.
- ✘ Proyectos: Incursión en Latinoamérica y Asia progresivamente en 2010-2011
- ✘ Ventas: 1,2 millones de euros en 2009



¿Es un momento propicio para crear una EBT?

OPINAN LOS EXPERTOS: EBTS Y CRISIS

- ✘ Aunque vivimos en un entorno de crisis financiera, ahora hay más dinero que nunca, porque los inversores, realmente no saben dónde invertir. Un buen proyecto tiene más probabilidades de conseguir una buena financiación que antes.

Gustavo García, fundador de BuyVip

- ✘ Es buen momento para emprender. Sin duda, la situación actual deja abiertos nuevos nichos de mercado.

Estela Gallego, Directora de política de la pyme, Ministerio de industria

HABLAN LAS CIFRAS: EBTS Y CRISIS

- ✘ GEM: el ritmo de creación de nuevas empresas se frenó en 2008 .
- ✘ D&B: se crean más empresas en el sector de la informática (40,24%) y de las telecomunicaciones (191%).
- ✘ Affirma abogados y Consultores: se crean más empresas en sectores de publicidad on-line, nuevas tecnologías, energías renovables, biotecnología y outsourcing de servicios.
- ✘ Cámaras de Comercio (TFE): en Canarias más de 4.000 parados, un 97,31% más, han optado al pago único de la prestación por desempleo para montar su propio negocio .

Y ustedes los empresarios, ¿creen que es buena idea emprender un negocio tecnológico?



DIVERSIFICACIÓN EMPRESARIAL HACIA NEGOCIOS DE BASE TECNOLÓGICA

Antonia Mercedes García Cabrera
María Gracia García Soto

Universidad de Las Palmas de Gran Canaria
